

QUIÉN ES QUIÉN EN LOS DESPACHOS



Los profesionales de Toda & Nel-lo Pau Nel-lo, socio del área de derecho mercantil; Elena Rubio, socia de laboral; Carlos Martos, socio de procesal; Carlos Piera, socio de laboral; Antonio Nerín, director corporativo; Ignacio Toda, presidente, socio fundador, y del área de derecho público; Javier García, socio de público; Ricardo Nel-lo, vicepresidente, socio fundador y del área de derecho público; José María Buxeda, socio de mercantil; Ignacio Goytisolo, socio de tributario; Lourdes Pérez-Luque, socia de tributario; Albert Faus, socio de procesal; Lorena Puig, socia de tributario; Jordi Sot, socio de cumplimiento normativo; Josep M. Balcells, socio de mercantil; Albert Mestres, socio de tributario; y Francisco Javier Chamorro, socio de tributario.

El crecimiento lidera el plan estratégico de Toda & Nel-lo

El nuevo plan tiene como ejes fundamentales el crecimiento, tanto orgánico como inorgánico, en áreas en las que actualmente no está presente, y el fomento del negocio internacional.

Laura Saiz. Madrid

Crece. Éste es el objetivo principal del plan de Toda & Nel-lo para los próximos años, pero el despacho fundado por Ignacio Toda y Ricardo Nel-lo lo hará con una estrategia clara y siempre basada en dos vías: orgánica, contando con el desarrollo profesional de sus abogados actuales, como inorgánica, en áreas en las que actualmente el despacho no está presente –como financiero o bancario–, y en el fomento de nuevo negocio internacional.

Los mimbres para conseguirlo los tiene ya el despacho, puesto que el anterior plan estratégico fijado en 2016 fue todo un éxito en cuanto a consecución de objetivos. En 2020, habían conseguido doblar su cifra de facturación desde los 4,5 millones a los 9 millones, consiguiendo en este periodo de tiempo hitos tan relevantes como el establecimiento de su oficina en Madrid en 2018 o la apuesta por expandirse internacionalmente a través de

alianzas con despachos afines y de tipología de clientes similar: Legal Network International (LNI) y UIAdvance.

Por lo tanto, uno de sus retos actuales es duplicar la facturación –ahora se encuentran en 11,4 millones de euros de ingresos–, en los que el negocio internacional deberá tener un peso significativo, ya que han marcado como objetivo duplicar sus resultados en este tipo de asuntos el próximo lustro.

Asimismo, implementar soluciones basadas en la inteligencia artificial (IA) que faciliten la consecución de los objetivos marcados de crecimiento también está sobre la mesa. “Nuestra meta consiste en capacitar a gran parte de nuestros profesionales en aspectos relacionados con este ámbito con el objetivo de incorporar cierto nivel de experiencia en IA en nuestra propuesta de valor para los clientes”, señalan desde el despacho.

Y es que sus máximos responsables son muy conscien-

“Nuestros profesionales aprenden de algunos de los mejores expertos en sus campos y contribuyen de manera significativa desde etapas tempranas”

“Estamos enfocados en fortalecer todas las categorías para mantener una estructura similar, con especial énfasis en Madrid”

tes del papel que jugará la tecnología en el corto y medio plazo en el sector legal. Así, destacan “el impacto que conlleva la introducción de la inteligencia artificial generativa, la cual dará lugar a la formación de dos tipos de despachos: aquellos que se adapten a esta nueva forma de trabajar y aquellos que la ignoren”.

Asuntos complejos

Todo este crecimiento, sin embargo, no hará, según el comité de dirección, que la firma pierda su esencia: “Toda & Nel-lo es un despacho especializado en el asesoramiento a empresas, particulares y entidades públicas en asuntos especialmente complejos. Por ello, el tipo de servicio que ofrece a sus clientes está caracterizado por una alta involucración y dedicación de los socios en los asuntos. Este aspecto diferencial que tanto valoran los clientes también es percibido por los profesionales más jóvenes que trabajan en el despacho, que

se encuentran trabajando diariamente codo con codo con los socios y sus clientes”.

Y este enfoque de trabajo es su principal bandera en sus políticas de atracción y retención del talento, ya que, como subrayan desde la dirección del despacho, “no sólo permite a nuestros profesionales aprender de algunos de los mejores expertos en sus respectivos campos, sino que también les brinda la oportunidad de contribuir de manera significativa desde etapas tempranas en su carrera”.

Por lo tanto, jóvenes profesionales y otros con una trayectoria más larga tienen oportunidades de desarrollo de carrera en Toda & Nel-lo: “Actualmente, estamos enfocados en fortalecer todas nuestras categorías profesionales para mantener una estructura similar a la actual, con especial énfasis en nuestra oficina de Madrid, donde hemos estado expandiendo nuestras operaciones desde la apertura en 2018”.

Los datos

TODA & NEL-LO

Sede principal 
Avenida Diagonal, 520.
Barcelona

Año de fundación
1992

Socios fundadores
Ignacio Toda y
Ricardo Nel-lo

Comité ejecutivo
• Ignacio Toda
• Ignacio Goytisolo
• José María Buxeda
• Antonio Nerín

Nº de oficinas propias
2, en Barcelona y Madrid.

Principales áreas de práctica

• Público
• Tributario
• Mercantil
• Procesal

Nº Socios
16 socios

Nº Abogados
50 abogados

Facturación mundial
11,4 millones de euros