

## MUNDO EMPRESARIAL



ALEX GARCIA

Ignacio Toda, de Toda & Nel-lo, con Antonio Marimón, de Marimón Abogados

Toda & Nel-lo asesorará al Estado en la gestión del fondo de solvencia

## Elegidos por la SEPI

BARCELONA Redacción

El despacho barcelonés Toda & Nel-lo, cuyos socios fundadores son Ignacio Toda y Ricardo Nel-lo, ha dado un salto cualitativo que le permite situarse entre las grandes firmas del país. Hace unas semanas, la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (SEPI) hizo pública la lista de 40 compañías -20 despachos de abogados y otras 20 consultoras y firmas de asesoramiento financiero- que habían logrado mayor puntuación para ayudar al ente público en la gestión del Fondo de Apoyo a la Solvencia de Empresas Estratégicas.

Este fondo, creado por el Gobierno en julio, es el instrumento a través del cual se harán llegar 10.000 millones a las empresas clave del país o de una comunidad autónoma o un sector determinado para fortalecer sus recursos propios a través de préstamos participativos o deuda subordinada. Los 40 asesores ayudarán a la SEPI a validar las peticiones de las empresas, sus necesidades financieras y los planes de viabilidad para intentar garantizar un uso eficiente de los recursos públicos.

Para Toda & Nel-lo, que cuenta con 14 socios y oficinas en Barcelona y Madrid, haber resultado escogido por la SEPI supone un hito en su historia. "Estamos muy gratamente sorprendidos y orgullosos por haber obtenido la máxima nota, 100 puntos, y ahora esperamos con ilusión que se empiecen a tramitar las peticiones de las empresas", asegura Ignacio Toda. Fundado en 1992, el despacho se define a sí mismo como

**El despacho logra, en unión con Marimón Abogados, el máximo de puntos del concurso público para la SEPI**

una firma de abogados multidisciplinar especializada en el asesoramiento jurídico y defensa legal de empresas y personas, tanto en el ámbito público como privado. Toda & Nel-lo cuenta con 14 socios y una facturación que el año pasado superó los 8 millones de euros.

En el proceso de la SEPI, sin embargo, las exigencias para optar a la licitación eran muy exigentes e incluían contar con in-

gresos mínimos de 15 millones anuales, además de disponer, obviamente, de los equipos de abogados suficientes -y cualificados- para realizar la tarea. Tras presentar nueva documentación esta semana, los 40 despachos están ahora a la espera de la adjudicación definitiva.

Pero lo más difícil ya está conseguido. Toda & Nel-lo se presentó a la licitación de la mano de Marimón Abogados, que tenía la misma necesidad de buscar un compañero de viaje para optar al concurso. "Nos hemos encontrado en operaciones en las que cada uno asesoraba a la parte contraria y nuestra sintonía es total", dice Toda, con el ejemplo de la venta de Freixenet a Henkel en la cabeza, donde su firma asesoró a la familia vendedora y Marimón, a la multinacional alemana.

Al igual que Toda & Nel-lo, Marimón cuenta también con 14 socios, repartidos en su caso por las oficinas de Barcelona, Madrid y Sevilla. "Hemos tenido intereses contrapuestos, pero, al mismo tiempo, hemos visto que coincidimos en muchísimas cosas y que hemos sido capaces de empatizar sin dejar de defender cada uno los intereses de sus clientes", explica Antonio Marimón, socio de la firma. ●

### FOMENT DEL TREBALL

## Identificados 50 proyectos en Catalunya para optar a los fondos de recuperación

■ Foment del Treball presentó ayer una lista con 50 proyectos que cumplen los requisitos para optar a los fondos de recuperación europea Next Generation EU. Entre ellos, destacan infraestructuras vinculadas al ámbito de los ferrocarriles, como la estación intermodal de la Sagrera, el acceso ferroviario al aeropuerto de El Prat, la finalización de la

línea 9 y línea 8, accesos ferroviarios y viarios al puerto de Barcelona y Tarragona, y el corredor mediterráneo. La patronal anunció ayer que trasladará su propuesta a las administraciones autonómica y estatal. Consideró los fondos como una oportunidad clave para acabar con el déficit que acumula Catalunya en este ámbito. / Redacción

### TROPICFEEL

## La firma de calzado capta 1,9 millones en una campaña de microfinanciación

■ Tropicfeel, una start-up especializada en calzado y equipaje de viaje, ha captado 1,9 millones de euros en una campaña de micro-mecenazgo para financiar el lanzamiento de una mochila. La operación de preventa, realizada vía Kickstarter, ha reunido 8.000 personas. El fundador, Albert Espinós, asegura que la factura-

ción crecerá de 3,8 a 7 millones este año. "Vendemos solo online y pese a la parálisis turística, nuestro producto está teniendo acogida porque es versátil, se puede usar en ciudad y en la naturaleza". La firma diseña en Barcelona, donde emplea a 30 personas, y subcontrata la producción en Asia. / Blanca Gisbert



Albert Espinós, fundador de Tropicfeel

### MORABANC

## José Manuel Lara y Gilbert Saboya se incorporan al consejo de administración

■ José Manuel Lara García y Gilbert Saboya Sunyé se incorporarán al consejo de administración de MoraBanc como consejeros independientes. Según un comunicado, ambos cuentan con una dilatada experiencia profesional internacional y en banca. Su entrada responde, en el caso de uno de

los nombramientos, a una renovación, y en el otro, a la incorporación de un nuevo consejero independiente. Así, se sitúan en nueve los miembros del consejo de administración de MoraBanc, formado por cuatro consejeros dominicales, cuatro independientes y el presidente. / Redacción